

Planning provisoire de déroulement du programme d'accompagnement
 des entreprises naissantes « *CCI Bénin Lead Start Up* » édition 2019

Intitulé			Durée/j	Lieu	Objectif	Période						
						Jun	Jlet	Aout	Sept	Oct	Nov	
Education entrepreneuriale	Développement de l'esprit d'entreprise	Prise de risque	2jx4	Siège CCIB <ul style="list-style-type: none"> ▪ Cotonou ▪ Porto- Novo ▪ Abomey ▪ Parakou 	Accroître les capacités à: <ul style="list-style-type: none"> ▪ Détecter et exploiter les opportunités d'affaire ▪ Améliorer et fournir des produits ou services de haute qualité ▪ prendre et soutenir des décisions commerciales même dans l'adversité ▪ Evaluer et prendre des risques calculés ▪ Augmenter le pouvoir personnel ▪ s'adapter à des changements rapides et à l'incertitude 	Cotonou 18-19						
						Recherche d'opportunité	Porto- Novo 20-21					
						Réseau de contact	Abomey 24-25					
						Parakou 27-28						
	Vente et négociation, Stratégie marketing	Technique de vendre/l'art de vendre	2jx4	Siège CCIB <ul style="list-style-type: none"> ▪ Cotonou ▪ Porto- Novo ▪ Abomey ▪ Parakou 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ améliorer l'approche de gestion de la relation client ▪ acquérir de nouvelles techniques de vente des produits/services (prospection-présentation des produits, communication, suivi des clients etc.) ▪ adopter les réflexes essentiels pour une gestion de la relation client de qualité ▪ faire face aux objections/réticences des clients ▪ mieux satisfaire et fidéliser la clientèle ▪ atteindre voire dépasser les objectifs de vente et mieux rentabiliser les activités économiques 		Cotonou 9-10					
							Porto- Novo 11-12					
							Abomey 15-16					
							Parakou 18-19					
	Gestion d'entreprise	Organisation d'une entreprise	2jx4	Siège CCIB <ul style="list-style-type: none"> ▪ Cotonou ▪ Porto- Novo ▪ Abomey ▪ Parakou 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Bien organiser l'entreprise (structuration/procédures) ▪ Bien gérer la comptabilité et les finances / faire une bonne prévision financière 			Cotonou 5-6				
								Porto- Novo 7-8				
Gestion comptable et financière pour décideur, croissance et stratégie							Abomey 12-13					
							Parakou 15-16					
Business Clinik	Diagnostic approfondi		1jx20	Entreprise	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Diagnostiquer la fonction commerciale et marketing 							

					<ul style="list-style-type: none"> ▪ Diagnostiquer la fonction technique ▪ Diagnostiquer la situation financière ▪ Diagnostiquer le management des ressources humaines ▪ Diagnostiquer l'organisation et le système d'information 						
Coaching personnalisé	Assistance Personnalised		2x20	Entreprise	<ul style="list-style-type: none"> ▪ élaborer le business plan et assister à la recherche de financement ▪ rechercher des partenaires industriels et financiers ; ▪ mettre en relation avec les opérateurs techniques (consultants, organismes de transfert en technologie) ; ▪ mettre en relation avec les opérateurs financiers (réseaux bancaires, détenteurs de capitaux); ▪ conseil ponctuel et individualisé ; ▪ accompagner pour l'accès aux centres de ressources disponibles (formation, centres techniques). 						
Consécration des participants à l'édition 2019											

NB : Ce planning est susceptible de modification. Merci de contacter la CCI Bénin par téléphone au numéro (+229) 21 31 43 86